


CURRICULUM VITAE

РЕЗЮМЕ (краткое)

	Ларионов
	Антон Валерьевич
	18.04.1975 г. Кузнецк, Пензенской области
	русский
	Женат, трое детей
	г. Самара, ул. Молодогвардейская, 211 кв. 97
	Моб.: +79277333117; Раб.: (846) 979 11 99
	E-mail: alarionov@corp.finam.ru Larionov.anton.v@gmail.com https://www.facebook.com/anton.larionov.96

ОБРАЗОВАНИЕ:

<i>Сроки обучения</i>	<i>Учебное заведение</i>
1992-1996	Самарская Государственная Экономическая Академия
<i>Специальность</i>	«Финансы и кредит», красный диплом
2004	Тольяттинский региональный центр Международного института менеджмента ЛИНК по программе Школы бизнеса Открытого университета Великобритании,
2008 - 2009	Курс «Стратегия» программы МВА ЛИНК «Стратегия»
<i>Специальность</i>	Профессиональный сертификат, (по программе МВА)
2017	Стажировка в Парижской школе менеджмента ISC, программа IBS / ISC Paris
2016 - н.в.	Аспирантура Самарского государственного экономического университета, специальность 08.00.01 «Экономическая теория», Аспирант

МЕСТО РАБОТЫ:

<ul style="list-style-type: none">➤ УПРАВЛЯЮЩИЙ ДИРЕКТОР ПРЕДСТАВИТЕЛЯ ГРУППЫ «ФИНАМ» В Г. САМАРЕ (ООО «НОВЫЙ ГОРОД»);➤ ИНВЕСТИЦИОННОЕ СООБЩЕСТВО БИЗНЕС-АНГЕЛОВ «SAMARA INVESTMENT PARK», РУКОВОДИТЕЛЬ ПРОЕКТА;➤ НЕЗАВИСИМЫЙ ДИРЕКТОР В СОВЕТАХ ДИРЕКТОРОВ КОМПАНИЙ С ГОСУЧАСТИЕМ (ОПЫТ РАБОТЫ В ОАО «СРЕДНЕ-ВОЛЖСКИЙ ШТАБ ВГСЧ», ОАО «САМАРСКИЙ РЕЧНОЙ ПОРТ», ОАО "НЕФТЕРАЗВЕДКА», Г. УЛЬЯНОВСК И ДР.);➤ КЛУБ ДИРЕКТОРОВ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ, РУКОВОДИТЕЛЬ ИНВЕСТИЦИОННОГО КОМИТЕТА;➤ СТАРШИЙ ПАРТНЕР SWISS CENTER SAMARA SARL (SENIOR PARTNER)	
<i>Местонахождение</i>	г. САМАРА, УЛ. МОЛОДОГВАРДЕЙСКАЯ, 172; (846) 979 11 99

ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЙ ОПЫТ:

<i>Название организации</i>	Управляющая Компания «Ингосстрах-Инвестиции»
<i>Должность</i>	Региональный директор, филиал в г. Самара
<i>Основные обязанности</i>	Продвижение продуктов УК: инвестиционно-банковских и инвестиционно-страховых в сочетании с услугами по управлению активами

<i>Название организации</i>	ОАО Национальный Банк «ТРАСТ», Филиал в г. Самара, ДО в Тольятти, Сызрани, Новокуйбышевске
-----------------------------	--

<i>Должность</i>	Управляющий директор по развитию бизнеса филиала
<i>Основные обязанности</i>	Развитие бизнеса в регионе: построение сети продаж (новые точки), продвижение линейки банковских продуктов (по блокам розничный, корпоративный, малый и средний бизнес), факторинг, корпоративные финансы;

<i>Название организации</i>	ОАО «Национальный торговый банк», г. Тольятти
<i>Должность</i>	1. Управляющий ДО «Автозаводский» 2. Начальник отдела анализа клиентской базы и рынка услуг 3. Руководитель проекта по развитию инвестиционно-банковских услуг
<i>Основные обязанности</i>	<ul style="list-style-type: none"> ➤ Маркетинг (анализ рынков, конкурентов, ранжирование клиентской базы, разработка новых продуктов, привлечение контрагентов); ➤ Построение системы риск-менеджмента: кредитный анализ заемщиков Банка, создание системы управления рисками (методов финансового анализа, системы сбалансированных показателей по портфелю, соответствующих процедур в рамках бизнес-процессов Банка); ➤ Работа в коллегиальных органах управления Банка (кредитного, финансового, инвестиционного и маркетингового комитетов, группы стратегического планирования Банка)

<i>Название организации</i>	Банк России, ГУ ЦБ РФ по Самарской области
<i>Должность</i>	Ведущий эксперт Управления инспектирования коммерческих банков
<i>Основные обязанности</i>	Проверка кредитных организаций и оценка их финансовой устойчивости

ОСНОВНЫЕ КВАЛИФИКАЦИИ:

Проект-менеджмент и start-up:

организации «с нуля» банковского и инвестиционного бизнеса: открытие региональных офисов/филиалов Банка/УК (филиал НБ «ТРАСТ» в Тольятти, ККО «Банк ФИНАМ» в Самаре, УК «Ингосстрах-Инвестиции», Самаре),
запуск Проекта Инвестиционное Сообщество Бизнес-Ангелов «Samara Investment Park»;

Организация эффективных продаж, развитие бизнеса, маркетинг:

прикладной анализ рынка(ов) и потребителей; нацеливание и увязывание целевой аудитории с каналами и инструментами продвижения, контроль продаж. Понимание мотивации и устремлений сотрудников, ориентация на результат, управление по целям, обучение и развитие HR

Инвестиционно-банковские услуги:

структурирование сделок (корпоративные финансы: прямые инвестиции, проектное, долговое и акционерное финансирование);
привлечение инвесторов (частное размещение);
управление активами (глобальные рынки капитала).

Прикладной анализ:

финансовый анализ хозяйственной деятельности предприятия (для целей оценки кредитных рисков; оптимизации финансовых потоков; определения источников финансирования);
инвестиционный анализ (эффективности проектов, бизнес-планирование);
макроэкономика (оценка макроэкономических показателей, денежно-кредитной политики Банка России).

Стратегический менеджмент